

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrevete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

COMO CREAR UNA EMPRESA PARA COMENZAR A VENDER TUS PRODUCTOS EN INTERNET

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

I. INTRODUCCIÓN

II. TU PROPIO NEGOCIO

III. EL ABC DEL COMERCIO ELECTRÓNICO

IV. PASOS PARA CREAR TU NEGOCIO FISICO

V. PASOS PARA CREAR TU NEGOCIO VIRTUAL

VI. EQUIPOS NECESARIOS Y COSTOS

VII. EL PRODUCTO A VENDER EN INTERNET



E-MYPE

(Micros y Pequeños Empresarios Electrónicos)

www.e-mype.com

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

I. INTRODUCCIÓN:

El número de usuarios estimados que estarán conectados al Internet para este año 2005, en todo el planeta será mas de **750,000,000** si, leíste muy bien... **¡SETECIENTOS CINCUENTA MILLONES DE CLIENTES POTENCIALES!** y América latina, es el continente con más expansión de usuarios.

La base de consumidores para los operadores de negocios en casa, es casi ilimitado. Obviamente, con el producto o servicio correcto y perfectamente mercadeado al consumidor potencial, casi cualquier compañía, puede vender muchísimo.

¿Por qué dejar una "chamba" segura y cambiarla por la inseguridad de trabajar para ti?

La razón es simple: **DINERO**

La manera mas fácil y rápida de ser financieramente independiente, es [Ser dueño de tu negocio.](#)

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

¿Sabes cuanto ganas en este momento?, seguramente puedes hacer un estimado de cuanto ganarás el próximo año y los próximos 10 años?

Esto si continuamos trabajando para otro.

Cuando comienzas tu empresa, no existe límite al potencial de ganancia. En otras palabras, no hay límite de cuanto puedes ganar al trabajar para ti mismo.

No estamos sugiriendo que dejes tu trabajo, simplemente te ofrecemos la herramienta para que muy pronto lo puedas hacer.

Casi todas las grandes compañías que conoces hoy en día, iniciaron sus actividades de la misma manera que tú. Todos los dueños sostenían trabajos físicos o todavía no habían mudado su empresa a internet. (si es que tenían empresa). Le dedicaban las noches y fines de semana a sus empresas, hasta que lograron crecerlas a tal magnitud, que les daban suficientes ingresos, para poder dejar su "otro" trabajo. A esto se le llama "Moonlighting" o luz de luna, el nombre proviene de trabajar de noche.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

Insistimos que no prometemos caminos fáciles y sin arduo trabajo. Solo te garantizamos darte la herramienta idónea, a través del curso [e-mype](#), para lograr independizarte o actualizar tu empresa a Internet.

Con este curso aprenderás:

- 1. Como conseguir la independencia económica**
- 2. Como actualizar tu empresa para vender tus productos en Internet.**
- 3. Como crear un producto propio fácil, que puedas venderlo y enviarlo por Internet.**
- 4. Como cobrar con tarjetas de crédito fácilmente, sin gastos y sin requisitos.**
- 5. Como crear una página web que venda automáticamente (Vende, cobra y envía el producto vía Internet)**

Gracias a Internet, esto es más factible que nunca. Solo necesitas la convicción para trabajar tan duro como sea necesario. La mejor parte es que después de leer este **Curso Básico** y de tomar la decisión de llevar nuestro [curso E-MYPE](#), ahora estarás muy por delante de tu competencia.

II. TU PROPIO NEGOCIO

Finalmente, tu propio negocio, ya tomaste la decisión mas importante de tu vida profesional... independizarte. O si ya tienes tu negocio propio y vas a actualizarte a Internet, ¡Bienvenido Seas!

¿Porque utilizar el Internet como el medio idóneo?

1. Puedes operar desde tu casa, si así lo deseas.
2. Gracias a la explosión de usuarios, tu mercado es casi ilimitado, con un segmento por descubrir.
3. Puedes tener una compañía con alcances internacionales.
4. Tu costo de operación es muy bajo, si lo implementas correctamente.
5. Tu tiempo de respuesta hacia cambios de oferta y demanda es rapidísimo.
6. Puedes vender casi cualquier cosa que se te ocurra.

Estas son meramente algunas de las muchas razones que te podríamos dar, y que tú seguramente ya conocías.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

¿Sabías que, según las estadísticas de Estados Unidos, el promedio de ventas anuales para muchos **negocios de casa** "Home Business", es de 50,000 dólares, es decir que tienes ingresos mensuales de \$4,166 dólares y que gracias al Internet, un porcentaje muy importante y en constante crecimiento, logra ventas por \$100,000 dólares o más?, es decir algo más de \$ 8,300 dólares mensuales.

El Comercio Electrónico está revolucionando las organizaciones y seguirá para transformar por completo la forma de hacer negocios en un futuro no muy lejano.

Lo mejor para usted, a entrar en este nuevo mundo de actividades comerciales electrónicas, es pensar de forma totalmente novedosa, y desde luego aplicar todas las herramientas y secretos que verá en nuestro curso de **"Comercio Electrónico para Mypes"** e-mype, que estamos seguros por su propio bien usted se matriculara o lo comprará.

Si la era de las computadoras llegó a cambiar la forma de vida de las personas, el Comercio Electrónico, surgió para

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

transformar de manera repentina y sorprendente el estilo de vivir de la humanidad entera.

En un tiempo record, superando por mucho a cualquier herramienta o tecnología lanzada con anterioridad, está alcanzando y muy pronto superará a los 750,000,000 SETECIENTOS CIENCUENTA MILLONES de usuarios, para este año 2006, de todo tipo de nacionalidades, gustos e inclinaciones a los largo del planeta.

Esto es lo que la revista Forrester Resear e IDC, dijeron recientemente: "Las Compras en línea en América latina, crecieron de 8 billones de dólares en el 2003, a 82 billones de dólares en el 2004. ¡Esto es un sorprendente incremento del 1,025% (mas de mil por ciento) Compara eso con las compras globales en línea que crecieron 580% en 2 años de 7.8 billones de dólares en 1998 a 45 billones de dólares en el 2000. Estas no son cifras malas tampoco, pero el Internet y el Comercio Electrónico, está creciendo más rápido en América latina que en ninguna otra parte.

III. EL ABC DEL COMERCIO ELECTRÓNICO

- a. Tenga claro por que quiere tener una página web o adaptar su negocio convencional a Internet.
- b. Asígnele un presupuesto a su web o actualización de su empresa.
- c. Diseñe y establezca su sitio web profesional
- d. No use webhosting (hospedaje web) y dominio gratuitos (malogran su imagen, de una empresa seria y profesional)
- e. Atraiga a su sitio web profesional a potenciales clientes (promociónese)
- f. Muévase de la etapa del marketing y promoción al de la venta (mejor dicho, matricúlese en este curso de comercio electrónico para mypes, que es urgente para usted)
- g. Defina una forma en la que llevaría el control y contabilidad de su negocio electrónico.
- h. Tenga presente los requerimientos técnicos necesarios.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

A). Tenga claro por que quiere tener una página web o adaptar su negocio convencional a internet.

Todas las Mype (Micros y Pequeñas Empresas) deben tener bien claro, porque quieren tener una página web o adaptar su negocio convencional al internet.

Algunas de las razones principales son:

- 1) Aumentar tus ventas y ganancias
- 2) Conseguir tu independencia financiera y hacer crecer tu compañía.
- 3) Trabajar más eficientemente y reducir costos.
- 4) Crear tu solo tu empresa en internet, con una Guia paso a paso. [\(como el curso e-mype\)](#)
- 5) Teletrabajar y hacer negocios desde cualquier lugar
- 6) Todo lo anterior

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

B). Asígnele un presupuesto a su web o actualización de su empresa.

Establecer, administrar y actualizar un sitio web, requiere cierta inversión. Una vez establecido las razones de tener su sitio web o actualizar a su empresa a internet, debe tener en cuenta los costos involucrados en ello.

La inversión que se requiere para colocar una página web, una tienda virtual, varían según el grado de complejidad y precisión que desea obtener, un promedio es : entre 100 dólares una página simple que no dice mucho, hasta 500 dólares a 3000 dólares una página profesional y vendedora.

C). Diseñe y Establezca un sitio web profesional

Hay una gran cantidad de expertos que le pueden ayudar y alojar su página web en internet. También existen herramientas disponibles como el **Front Page**, donde usted personalmente puede desarrollar y

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

diseñar una excelente página web en unos cuantos días.

Evite la tentación de excederse en el diseño. Incluir muchos gráficos, animación y música, pueden ser impresionantes para el que lo diseña, pero muchos usuarios no tienen los accesorios para oír sonidos y no quieren esperar mientras la red "baja" sus exóticos gráficos.

Establezca un nombre apropiado para su sitio web, que tenga que ver con el campo de actividades o el tipo de negocios que está realizando.

Para conseguir una dirección www.tuempresa.com, que se ve mas profesional que usar direcciones gratuitas como:

www.otraempresa.com/gratis/afiliados/recientuempresa.com y conseguir una buena página web muy profesional, solo adquiera el curso de "Comercio Electrónico para Mypes" e-mype, donde se incluyen estas dos opciones, por solo comprar o asistir al curso.

Obtendrás en el curso, tu propio dominio www.tuempresa.com y 10 plantillas de páginas web listas para usar ¿Acaso no es más económico?, ¿no te ahorras un montón de dinero?

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

D). No use Webhosting (hospedaje web) y dominios gratuitos

Si desea perder credibilidad y confianza, arriéguese a usar dominios gratis y si desea perder profesionalismo también le apoyo a usar paginas web gratuitas.

Si quiere fracasar al iniciar su empresa en Internet, utilice todo lo que sea gratis.

Todo lo bueno cuesta, todo lo que sea necesario para mejorar tiene un precio.

E). Atraiga a su sitio web profesional a potenciales clientes (Promociónese)

Existen varias técnicas y métodos para atraer clientes potenciales hacia nuestro sitio web profesional.

Entre muchos mencionaremos, las más importantes:

- Uso de los motores de búsqueda (google, yahoo, altavista, etc)
- Firmas electrónicas

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

- Anuncios clasificados
- Publicidad masiva, e-marketing
- Tampoco debemos dejar de lado la publicidad offline (periódicos, avisos radio, etc) que tienen sus modus operandis, para saber atraer clientes.

Ahora, el ¿cómo se hace?, solo lo encontrarás en nuestro curso especial ["Comercio Electrónico para Mypes" e-mype](#)

F). Muévase de la etapa del Marketing y Promoción, al de la Venta.

Cuando usted se decida a llevar con nosotros el curso de "Comercio Electrónico para Mypes" e-mype, y aplique todos los pasos para su negocio y desarrolle su página web profesional, debe colocar:

- Su nombre completo
- Número telefónico y horario de atención personal
- Celular
- Dirección
- Correo electrónico (Ventas@suempresa.com, consultas@suempresa.com, etc)

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

Para que los potenciales clientes lo empiecen a llamar y ordenar por sus productos. Pero ¿por qué no hacerlo más fácil? ¿Por qué no darle la opción a sus clientes de ordenar directamente con su tarjeta de crédito mientras todavía permanece en línea?.

Si quiere hacer esto, que le abre posibilidades ilimitadas a su negocio tiene que llevar este curso de "Comercio Electrónico para Mypes", que incluye esta opción.

G). Defina una forma en que llevaría el Control y Contabilidad de su negocio.

Su negocio virtual, va a necesitar un procedimiento, para hacerle seguimiento a sus productos o ventas que realicen a través de sus página web.

Estos pueden ser:

- o Notificaciones codificadas vía e-mail
- o Recibos electrónicos codificados
- o Un pequeño sistema de control de ventas.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

H). Tenga presente los requerimientos Técnicos necesarios.

En primer lugar: Está demostrado que se necesitan de conocimientos básicos que contemplen un dominio de la computadora a nivel de usuario.

En segundo lugar: Es necesario para mayor éxito en el negocio, contar con un computadora propia, si se tiene la facilidad de usar el de la oficina, sin que borren nuestros archivos, será suficiente.

En tercer lugar: Con el buen manejo del internet y el Correo electrónico, se podría fácilmente hacer un negocio rentable.

En cuarto lugar: Para iniciar un negocio, no estaría mal empezar desde una cabina de internet o Cyber Cafe, siendo muy cuidadosos, para abaratar costos, hasta que exista liquidez.

IV. PASOS PARA CREAR TU NEGOCIO (FISICO)

Si ya tienes un negocio abierto, o sabes como abrir uno, incluyendo registros, licencias, sunat, etc, entonces sáltate toda esta parte, junto con cada aventura maravillosa, viene algo de trabajo tedioso.

Sería una imprudencia de nuestra parte, sino mencionáramos algunos detalles en la manera legal y apropiada de establecer tu negocio.

Generación de Negocios y Empresas en el Perú

QUE ES PRODAME?

Es un programa orientado a fomentar la generación de fuentes de trabajo a través de la constitución de pequeñas y microempresas, así como de asociaciones empresariales.

Así mismo, formaliza pequeñas y microempresas que ya operan en el mercado local, regional, y/o nacional, con el

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

fin de que tengan acceso a los recursos financieros y servicios de desarrollo empresarial del sistema formal.

MISIÓN:

Programa de la Dirección Nacional de la MYPE (Micro y Pequeña Empresa) que busca formalizar, constituir, asesorar y capacitar unidades económicas de pequeña escala a nivel nacional, con el fin de fomentar fuentes de trabajo y contribuir a la creación de riqueza, a través de la competitividad empresarial, con gran vocación de servicio, transparencia y cooperación.

SERVICIOS DEL PRODAME

1. Asesora y orienta en aspectos legales de formalización.
2. Elabora y suscribe las minutas de constitución de pequeñas y microempresas.
3. Seminarios y conferencias en temas laborales, de seguridad social, tributos y gestión.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

BENEFICIOS DEL PROGRAMA

1. Reduce significativamente el tiempo y los costos para la constitución de empresas, a través de procedimientos ágiles, elaboración gratuita de la minuta.
2. Reducción del costo notarial, a través de una tarifa social, gracias al convenio suscrito con el Colegio de Notarios de Lima.
3. Reducción de la tarifa para la legalización notarial de libros de actas y de contabilidad.

REQUISITOS PARA CONSTITUIR UNA EMPRESA

1. Previamente, tramitará en la oficina de los Registros Públicos, la Búsqueda de índices y la Reserva de nombres de la empresa, cuando le entreguen el Título de reserva preferencia registral, presentarlo al PRODAME en original y copia.
2. Adjuntar los documentos personales: copia simple del DNI, del titular y cada uno de los socios de la empresa, con el sello de la última votación, las personas casadas, adjuntarán copia del documento de indentidad del cónyuge.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

3. Descripción de la ACTIVIDAD ECONOMICA: será presentada en una hoja suelta y firmada, en el que consignará las actividades que va a desarrollar la empresa. Estas actividades pueden ser: de extracción, transformación, producción y comercialización de bienes o prestación de servicios.
4. CAPITAL SOCIAL: Deberá indicar el aporte por cada socio. Este aporte será por separado y puede ser en:
 - Bienes dinerarios
 - Bienes No dinerarios
 - Bienes dinerarios y Bienes No Dinerarios.

BENEFICIOS DE LA FORMALIZACION:

- Participar en concursos públicos y adjudicaciones, como proveedor de bienes y servicios.
- No tener ninguna limitación para realizar negocios con otras empresas y competir en el mercado nacional e internacional.
- Mayor facilidad para acceder al sistema financiero formal.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

- Participar en programas de apoyo a la Micro y Pequeña empresa, promovidos y ejecutados por el Estado.
- En casos fortuitos (perdidas), la empresa responde frente a obligaciones con terceros, solo por el valor del capital aportado.
- El propietario o socio y sus familiares trabajadores de la empresa, gozan de seguro y beneficios sociales.
- Mayor información : Av. Salaverry 655 – Jesús maría, oficina 716 – 7mo piso, Lima - Perú.

V. PASOS PARA CREAR TU NEGOCIO VIRTUAL

Si tienes un negocio establecido, estos primeros pasos te darán una visión de actualizar tu negocio a internet.

Si no tienes ningún negocio establecido, esta es tu oportunidad de hacerlo, pero en internet.

Paso 1 : Mejorar tu **producto** actual, o buscar el mercado adecuado para un nuevo producto.

Paso 2 : Un sitio **web**, con tu propio nombre de dominio y hospedaje web.

Paso 3 : la **forma de Pago**: lo mejor es poder aceptar pagos con tarjetas de crédito, de lo contrario usar otros medios de pagos fáciles.

Paso 4 : **Control de tus clientes**, a través de un buen programa de correos.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

Paso 5 : Una buena de **carta de ventas** o presentación, cuando alguien te solicite mayor información, tendrás que explicarle con más detalles el beneficio de tu producto. Tu carta de ventas, hará picar curiosidad, para que más adelante se convierta en cliente.

Paso 6 : Promoción: si nadie te conoce, estas perdiendo dinero, tienes que buscar formas y métodos adecuados de promocionarte y darte a conocer.

Paso 7 : Tu propio **boletín electrónico** o Newsletter: Tener un boletín electrónico por suscripción voluntaria, es como tener una mina de oro por explotar.

Todos estos 7 pasos, se desarrollan en el curso integral de "Comercio Electrónico para Mypes"

[e-mype.](http://www.e-mype.com)

VI. MATERIALES Y COSTOS

Ya explicamos anteriormente la parte legal de tu negocio, veamos algunas de las cosas que necesitaras comprar para el inicio.

Uno de los atractivos más grandes que tiene el empezar un negocio en línea es el bajo costo que representa.

La siguiente lista fue hecha asumiendo que ya tienes una computadora, impresora y conexión a Internet, con capacidad para navegar, enviar y recibir correos electrónicos.

Fuera de tus pagos mensuales de agua, luz teléfono y del pago mensual de Internet, no vas a gastar otra cosa.

Materiales para investigación : En cualquier momento que inicies tu empresa en internet para hacer negocios por este medio, es buena idea e inteligente de tu parte, el averiguar lo más que puedas sobre él. Debes asistir a conferencias,

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

cursos, leer libros, manuales. Muy buena idea y costo-efectivo sería que asistas o adquieras nuestro curso de ["Comercio Electrónico para Mypes" e-mype](#). **Costo aproximado entre : 100 a 300 dólares en materiales de investigación.**

- a) **Artículos de Oficina** : Puedes gastar muchos dinero en este rubro, pero no lo hagas. Solo empieza con lo muy básico: lapiceros, lápiz, papel, sobres, un buen cuaderno de anotaciones. Siempre recomendamos tener una libretita llamada de "Idea Book" o libro de ideas. Conforme más te involucres con tu negocio, tu mente constantemente está pensando en ideas nuevas, que puedan salir en cualquier momento del día...o de la noche. Anota todas ellas aunque parezcan locuras. No compres mas cosas, al menos que lo vayas necesitando.

Costo aproximado entre : 0 a 20 dólares.

- b) **Cuenta de ahorros para el negocio**: Debes abrir una cuenta de ahorros, para que todos tus movimientos de depósitos y pagos los efectúes desde ahí. Por ningún motivo lo mezcles con tu cuenta personal.

Costo aproximado : 0 a 100 dólares

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

c) **Equipo de Oficina:** Fuera de una computadora que ya tienes, mucha gente no necesitará comprar ningún tipo de equipo para oficina. No vayas a comprar escritorios, libros, etc. No lo necesitas, recuerda que tu negocio está en internet. Tal vez para más adelante.

Costo aproximado : 0.00

d) **Una Impresora:** Si no tienes una impresora conectada a tu computadora, piensa en conseguir una. Eventualmente necesitarás imprimir algunas cosas. Si quieres comprar una, recomendaría una de inyección de tinta. Los precios son accesibles y la calidad de impresión es más adecuada.

Costo aproximado: 50 a 200 dólares.

e) **Programas :** Algunos programas básicos que necesitarás:

- 1) Un buen procesador de textos (Microsoft Word)
- 2) Un programa diseñador de páginas web (En el paquete del office 2000, incluyen el frontpage, que es bueno)

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

- 3) Un buen programa de e-mail: (Puedes utilizar el Outlook 2000 o Xp, también el eudora light que lo puedes bajar en <http://www.eudora.com>)
- 4) Dominio Propio y Webhosting (Tener tu propio dominio www.tuempresa.com, te da confianza y seguridad para hacer negocios en internet. El dominio y Webhosting, viene incluidos en el Curso de Comercio Electrónico para Mypes, E-mype.)
- 5) Programa para crear libros electrónicos y No puedan modificar documentos. (Este programa, es el Adobe Acrobat Reader completo, te permite crear documentos y libros para ser visualizados y protegidos de modificaciones.)

Esto resume los materiales que necesitaras para abrir tu negocio en línea.

Probablemente surjan algunas necesidades adicionales, conforme avances en tu apertura. Ten en mente que ya tienes todo lo que necesitas. Adquirir cosas adicionales, servirá para mejorar el rendimiento de lo que mencionamos, pero no son necesarios en esta etapa inicial.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

De hecho mucha gente no tendrá que comparar absolutamente nada para empezar.

VII. EL PRODUCTO A VENDER EN INTERNET

Bueno, es momento de entrar ya en el negocio...
¿Qué debemos de vender en internet? Esta es la decisión más importante que vas a tomar.

Lo primero que debes entender es que todos tenemos la capacidad de vender algo. Desde niños, teníamos que vendernos para conseguir cosas. Esto inició desde el momento que llorabas para que te dieran de comer. Posteriormente vendías tu buen comportamiento para conseguir algo de tus padres. ¿o ya te olvidaste?

En esencia, todos somos vendedores de algo. Lo mas importante es decidir que producto o servicio vas a vender.

Es importante alcanzarte algunas bases mercadológicas que te orientarán en esta decisión. Gracias a la revolución

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

industrial, la mayor parte de los productos son casi idénticos. Si comparamos un BMW a un Mercedes Benz e inclusive a un Chevrolet, descubrirás que las diferencias a veces son tan sutiles, que se requieren de instrumentos científicos para medirlos. La diferencia está en los acabados y el equipamiento.

Lo mismo ocurre con la vasta mayoría de los productos. La verdadera diferenciación esta en la personalidad que le des a tus productos; la personalidad define como vemos, sentimos, vivimos y nos identificamos con los productos. A esto se le llama "Branding" vender marca, imagen.

Las marcas traen consigo, una carga cultural con la que nos identificamos, al igual como nos ocurre a las personas, la personalidad de los productos es lo que nos identifica con ellos.

Tu lección numero 1, es darle una personalidad definida a tu negocio, con la cual se identifique tu mercado meta.

Existen 3 caminos que puedes tomar para vender un producto o servicio:

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

1. Vendes algo que sea producido por otra compañía.

Cualquier producto que te puedas imaginar que esté a la venta en el mercado, entra en este rubro.

2. Crear tu propio producto o Servicio para mercadear.

3. Una mezcla de los dos.

Antes de tomar cualquier decisión, debes comprender el medio que has escogido para mercadear...Internet.

El Internet, permite que los productos o servicios tengan clientes potenciales en todo el planeta. Tus consumidores no se limitan a tu geografía actual. Como te mencionaba antes, para este año 2,006, está calculado que habrá mas de **750`000,000 (SETECIENTOS CINCUENTA MILLONES) de clientes potenciales, conectados a internet**. Casi cuatro veces la población de México y 14 veces la población del Perú.

Con esto en mente, piensa como puedes explotar tus posibilidades en un medio que permite que alcances a consumidores que antes sólo las compañías transnacionales podían.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

“Nuestra experiencia es que la opción de mercadear o vender tu propio producto o servicio, es la mejor manera de empezar”

Cuando vendes producto de terceros, también lo están vendiendo otros. Ente más popular sea ese producto y más demanda tenga, más gente vendiéndole habrá. Esto te obliga a utilizar estrategias de marketing muy agresivas para diferenciarte de los demás y así poder competir.

Otro “freno” importante es que no tienes el control del producto. Puede bajar de calidad por simple estrategia de compañía, salir del mercado o sin previo aviso, sufrir incrementos en precios que desvalancean tu compañía, etc.

Una de las ventajas más grandes es que ya existe, ya está siendo producido y de lo único que necesitas concentrarte es en ventas y distribución.

El internet es tan fantástico para la comercialización que te recomendamos mercadear tu propio producto/servicio. Para empezar tu tienes el control absoluto desde el principio hasta el fin. Tu te encargas de producirlo,

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

distribuirlo, mercaderarlo, ponerle precio, controlas la calidad, etc.

Esto no quiere decir que no puedas además vender productos o servicios creados por otro. Enriquecer tu sitio complementando tus productos o servicios con los de otros, da valor agregado.

Nosotros descubrimos, que lo mejor que podíamos vender era **"INFORMACIÓN"**. No cualquier información, sino información altamente especializada muy difícil de encontrar en otros lados y además a un precio muy, pero muy competitivo. La demanda de información siempre ha sido un extraordinario producto con enorme demanda.

Crear tus propios productos de información NO es difícil. Todo el mundo sabe algo sobre algo, y nosotros te podemos ayudar.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

COMPAÑÍA : DA & PAT PERU S.A., creador del producto "PACK E-mype", le ofrece a través de este único y exclusivo curso, la alternativa de Hacer Negocios en Internet, con todas las herramientas necesarias para que usted inicie su negocio en 9 días y empiece a tener ingresos en 30 a 45 días.

- Fundada en octubre 2004
- Ubicado en la capital del Perú, Lima
- Equipo Gerencial experto
- Bien Financiada
- Nos encargamos de todos los detalles técnicos, para que usted no tenga que perder tiempo.

Le recomendamos que se baje la presentación del Curso haciendo [clic aquí](#) o copie este link:

Un abrazo,

***Gino Dante Giurfa Seijas
Presidente y Fundador
ginogiurfa@e-mype.com
www.e-mype.com***